

MB

Marketing and Management
Consulting

محمود بحر

خبير تطوير الأعمال
والتسويق
والاستشارات الاستراتيجية

النجاح ليس صدفة
بل رؤية تُترجم إلى خطة ذكية

Success starts with a vision, built with a plan

For further info

 mahmoudjawardbahar

 mahmoudjawardbahar

 mahmoud bahar

لمحة عن مسيرتي المهنية

خبر في تطوير الأعمال والتسويق، أساعد الشركات على تحقيق النمو من خلال استراتيجيات مبتكرة وحلول عملية قائمة على البيانات.

الخبرات الأساسية

1. تطوير الأعمال والاستراتيجيات التشغيلية

- تصميم وتنفيذ خطط استراتيجية لتحقيق النمو والتوسع.
- تحسين الأداء التشغيلي والإداري من خلال إعادة هيكلة العمليات.
- تحليل الأسواق وتحديد فرص الاستثمار والتوسع المستقبلي.
- تحليل وتقييم المشاريع لتحديد نقاط القوة والضعف والفرص والتحديات.
- بناء الملف التعريفي للشركات والمؤسسات برؤيا متكاملة.



2. استراتيجيات التسويق والمبيعات

- بناء خطط تسويقية متكاملة تعتمد على التسويق الرقمي والتقليدي.
- تطوير العلامات التجارية وإدارة الهوية البصرية والمحتوى التسويقي.
- تحسين استراتيجيات التسعير والترويج لزيادة الحصة السوقية والربحية.
- تنفيذ حملات تسويقية مدفوعة بالبيانات لتحقيق أقصى عائد على الاستثمار (ROI).



3. الاستشارات التسويقية والتحول الرقمي

- تقديم استشارات تسويقية قائمة على تحليل دقيق للمنافسين والجمهور المستهدف.
- توجيه المشاريع الناشئة والقائمة نحو التوسع الرقمي والاستفادة من الامكانيات والموارد.
- إعداد تقارير أداء تسويقي وتوصيات عملية لتحسين النتائج وزيادة المبيعات.



Overview of My Professional Journey

A business development and marketing expert, helping companies achieve growth through innovative strategies and data-driven practical solutions.

Core Expertise

1. Business Development & Operational Strategies

- Designing and implementing strategic plans to achieve growth and expansion.
- Enhancing operational and administrative performance through process restructuring.
- Analyzing markets to identify investment opportunities and future expansion potential.
- Assessing and evaluating projects to determine strengths, weaknesses, opportunities, and threats (SWOT analysis).
- Developing corporate profiles with a comprehensive and strategic vision.

2. Marketing & Sales Strategies

- Developing comprehensive marketing plans that integrate both digital and traditional marketing.
- Enhancing brand identity and managing visual branding and marketing content.
- Optimizing pricing and promotional strategies to increase market share and profitability.
- Executing data-driven marketing campaigns to maximize return on investment (ROI).

3. Marketing Consulting & Digital Transformation

- Providing marketing consultations based on in-depth analysis of competitors and target audiences.
- Guiding startups and established businesses towards digital expansion and resource optimization.
- Preparing marketing performance reports with actionable recommendations to enhance results and increase sales.

الخدمات التي أقدمها

تطبيق السوق
والمنافسين وتقديم
طول عملية لزيادة
التنافسية.



التحليلات الاستراتيجية

وضع استراتيجيات تسويق
متكاملة تشمل التسويق
التقليدي والرقمي وفقًا
لطبيعة كل نشاط تجاري.



وضع الاستراتيجيات

إعداد دراسات
جدوى متكاملة
للمشاريع الناشئة
والقائمة.



دراسات الجدوى

تقديم جلسات استشارية
للأفراد والشركات
لمساعدة رواد الأعمال
على تحقيق أهدافهم.



تقديم الاستشارات

إعادة هيكلة الشركات
وتحسين العمليات
التشغيلية لتحقيق
أعلى كفاءة.



التحسين الإداري

تصميم خطط
تسويقية وإعلانية
مخصصة حسب
طبيعة كل مشروع.



الخط التسويقية

تحسين هيكله التكاليف
وتقليل المصاريف
التشغيلية دون التأثير
على الجودة.



الاستشارات المالية والإدارية للمشاريع

وضع استراتيجيات البيع
Upselling &
Cross-selling لزيادة
متوسط قيمة الإيرادات



تطوير المبيعات

تصميم خطط التحول
الرقمي للشركات
التقليدية لدخول السوق
الرقمي.



التحول الرقمي

Services I Offer

Conducting comprehensive feasibility studies for startups and existing businesses.



Feasibility Studies

Developing integrated marketing strategies that encompass both traditional and digital marketing, tailored to each business type.



Strategy Development

Analyzing the market and competitors to provide practical solutions for enhancing competitiveness.



Strategic Analysis

Designing customized marketing and advertising plans based on the nature of each project.



Marketing Plans

Restructuring companies and optimizing operational processes to achieve maximum efficiency.



Administrative Optimization

Providing consulting sessions for individuals and businesses to help entrepreneurs achieve their goals.



Consulting Services

Designing digital transformation plans for traditional businesses to enter the digital market.



Digital Transformation

Developing Upselling & Cross-selling strategies to increase average revenue.



Sales Development

Optimizing cost structure and reducing operational expenses without compromising quality.



Financial & Administrative Consulting



experience in business development, strategic marketing, and management consulting, with a proven track record of enhancing the performance of companies and startups.

10 +
سنوات خبرة

years of experience

أكثر من 10 سنوات خبرة في تطوير الأعمال، التسويق الاستراتيجي، والاستشارات الإدارية، مع سجل حافل في تحسين أداء الشركات والمشاريع الناشئة.



Achieved up to 40% sales growth for several clients by implementing innovative marketing strategies and business development plans.

% 40
تحقيق نمو

Achieving Sales Growth

تطبيق نمو في المبيعات بنسبة تصل إلى 40% لعدد من العملاء من خلال تنفيذ استراتيجيات تسويق مبتكرة وخطط تطوير الأعمال.



Managed over 200 successful marketing campaigns across various channels (traditional and digital), increasing awareness and achieving the highest return on investment (ROI).

200 +
إدارة حملة تسويقية

Marketing Campaign Management

إدارة أكثر من 200 حملة تسويقية ناجحة عبر مختلف القنوات (التقليدية والرقمية)، مما ساهم في زيادة الوعي بالعلامة التجارية وتحقيق أعلى عائد استثماري (ROI).



Helped over 100 projects improve their performance and increase sales through effective marketing strategies and business development.

100 +
مشروع تحسن أدائهم

Improved Performance

ساعدت أكثر من 100 مشروع في تحسين أدائه وزيادة مبيعاته من خلال استراتيجيات تسويق وتطوير أعمال فعالة.

رحلة النجاح تبدأ برؤية واضحة واستراتيجية مدروسة.
إذا كنت تسعى إلى تطوير أعمالك، تعزيز مبيعاتك، أو بناء علامة تجارية قوية، فنحن هنا لمساعدتك. دعونا نضع معًا الأسس الصحيحة لنمو مستدام ونجاح حقيقي.

لأن النجاح لا يحدث بالصدفة

تواصل الآن



mahmoud@planb-ltd.com



+972 599 938 535



Marketing and Management
Consulting

Contact Information:



mahmoud@planb-ltd.com



+972 599 938 535